

LEO BRINER

BANCASEGUROS & AFFINITY

ASESORÍA Y GESTIÓN
EN BANCASEGUROS, MASIVOS & AFFINITY

Un modelo único que maximiza tus ingresos a través de la venta masiva de seguros voluntarios.

www.leobriner.com

Descubre nuestros servicios:
In situ · Asesoría y gestión en Bancaseguros · Masivos & Affinity

¿QUÉ OFRECEMOS?



ESTUDIOS & ANÁLISIS

Identificación del potencial del negocio



IMPLEMENTACIÓN & ACOMPAÑAMIENTO

Desarrollo del plan de acción y acompañamiento 24/7



PLAN DE ACCIÓN & ESTRATEGIA

Creamos estrategias personalizadas

49

**AÑOS DE EXPERIENCIA
EN SEGUROS**

26

**AÑOS EN EL NEGOCIO
DE LOS SEGUROS MASIVOS**

15

**PRINCIPALES
PROYECTOS**

+2.000.000
SEGUROS VIGENTES

20.000.000
SEGUROS CONTRATADOS

Convierte tus canales en una fuente de altos ingresos y con una increíble rentabilidad.

Estudios & Análisis

- Factibilidad de negocio
- Potencial de negocio
- Estudio de la regulación, legislación laboral y comercial
- Definición de responsabilidades

Plan de Acción & Estrategia

- Definición del plan de ventas y objetivos
- Definición de responsabilidades
- Definición de socios (compañías locales y reaseguradoras)
- Definición de los productos a comercializar
- Definición de los canales de distribución
- Definición de precios, modos y medios de pago

Implementación & Acompañamiento

- Motivación de la fuerza de venta
- Capacitación de la fuerza de venta
- Gestión de seguimiento y control permanente
- Acompañamiento continuo

HAN CONFIADO EN NOSOTROS

RETAIL

CORONA.

Dijon

hites

Johnson

R I P L E Y

tricot.cl

BANCOS



OTROS



Claro



ASESORO IN SITU A LA ORGANIZACIÓN PARA CONVERTIR
CANALES DE VENTA DE SEGUROS VOLUNTARIOS, DE BAJO
RENDIMIENTO, A CANALES DE ALTOS INGRESOS Y DE
SIGNIFICATIVA RENTABILIDAD PARA LA INSTITUCIÓN

- LEO BRINER





Leo Briner

Experto en asesoría para la venta masiva de seguros a través de retailers, bancos y grandes facturadores. Más de 26 años de experiencia en el mercado de Seguros Masivos y 49 en el de Seguros tradicionales.

Conoce más para maximizar tus retornos a través de igualar ingresos por venta de seguros obligatorios (desgravamen, saldo deudor) con la venta de seguros voluntarios.

MODELO LEO BRINER

EL MEJOR NEGOCIO DEL MUNDO: GRANDES GANANCIAS A COSTO CERO

SEGUROS VOLUNTARIOS: CADA 1.000 CRÉDITOS VENDIDOS CADA MES DE UN AÑO, CARA A CARA, A 18 MESES PLAZO:
GANARÁS O TE PERDERÁS DE GANAR EN EL AÑO:

2025:	2026:
US\$ 276.480 (*)	US\$ 414.700 (*)

¿Y SI VENDO 7.000 CRÉDITOS MENSUALES A 36 MESES PLAZO? ENTONCES MULTIPLICA (*) POR 7 Y LUEGO POR 2 (14), Y GANARÁS O TE PERDERÁS DE GANAR EN EL AÑO:

2025:	2026:
US\$ 3.870.720	US\$ 5.805.800

*Supuestos utilizados: (Algunos solo usando el exclusivo modelo Leo Briner)

PRIMA MENSUAL: US\$ 8

COBRO PRIMA TOTAL FINANCIADA Y ANTICIPADA

CAÍDAS: MÍNIMAS

RECLAMOS: MÍNIMOS

CRUCE AÑO 1 = 40%

CRUCE AÑO 2 = 60%

COMISIÓN BRUTA BANCO = Desde un 40%.